

SPORT SOLUTION / BRP SYSTEMS søger DIGITAL CONTENT CREATOR & LEAD GENERATION SPECIALIST

**BARSEL-
VIKAR**

STILLINGEN

Vores superseje content creator & kreative tryllekunstner skal på barselsorlov, og vi er derfor på udkig efter en vikar, der kan hjælpe os med vores projekter, mens hun er væk.

Banker dit hjerte for at producere fængende tekster, der identificerer og italesætter behov hos B2B-kunder? Forstår du at planlægge content og kampagner og distribuere dem optimalt på tværs af alle digitale kanaler? Kan du begå dig professionelt på både engelsk og dansk? Vil du være med til at løfte den europæiske fitnessbranche til nye højder?

Sport Solution A/S søger en dygtig, kreativ og vedholdende barselsvikar til marketingafdelingen, der brænder for at levere, og som selvstændigt kan drive marketingsprojekter – herunder aktivt medvirke til at udvikle og eksekvere på vores digitale lead generation-strategi.

ET INDBLIK I DIN NYE ARBEJDS DAG

Du vil blive en central person i vores marketingafdeling, hvor det forventes, at du er frontløberen, der kan udvikle kampagner og content til både websites, e-bøger, e-mails og SoMe-kanaler, samt at levere en optimal lead generation-proces med bl.a. automatiserede mailflows. Vi arbejder i HubSpot som fundament for vores forskellige marketingsaktiviteter.

OM DIG

Du forstår at bringe salg og marketing tættere sammen og skabe lead-genererende aktiviteter, der resulterer i både salg til nye kunder samt stort fokus

på at øge salget til den eksisterende kundeportefølje. Vi udvikler løbende nye add-ons og services, og det bliver din rolle at sikre en god pipeline som den kommercielle afdeling kan arbejde med.

Du motiveres af at have mange bolde i luften på samme tid og trives med skiftende opgaver, der omhandler både produktion og kreative processer. Du tænker nyt og giver ikke op, før leverancen er på plads. Vi forventer naturligvis, at du har de marketingmæssige kompetencer i orden, og gennem eget initiativ udgør et godt eksempel for resten af organisationen.

VI SER GERNE, AT DU HAR INDGÅENDE KENDSKAB INDEN FOR:

- ✓ Inbound Marketing & generel B2B-markedsføring
- ✓ HubSpot
- ✓ Copywriting
- ✓ Kampagner & e-commerce
- ✓ Lead nurturing og personaliserede flows
- ✓ Engelsk & dansk på højt niveau

GERNE KENDSKAB TIL/ERFARING MED:

- ✓ Adobe InDesign & Adobe Photoshop
- ✓ SEO / AdWords og tilsvarende, relevante onlineværktøjer
- ✓ Survey Monkey
- ✓ Andre CRM-aktiviteter

Kender du til administrations- og bookingsoftware og/eller har kendskab til fitness- og idrætsbranchen, er det naturligvis kun et ekstra plus, men ikke en nødvendighed.

SOM PERSON ER DU:

- ✓ Positiv, ansvarsbevidst og pligtopfyldende
- ✓ Initiativrig, selvstændig, engageret og vender udfordringer til muligheder
- ✓ En proaktiv teamplayer, der tager ejerskab for vores fælles mål
- ✓ Fleksibel i forhold til arbejdstider og opgaver

HVIS DU VIL VIDE MERE ...

Læs mere om os og vores produkter på brpsystems.com, og ring gerne til vores marketingdirektør, Mads Skovsgaard, på telefon 31 68 43 10, hvis du har spørgsmål til stillingen. Er du allerede nu frisk på at gøre en tydelig forskel i en dynamisk virksomhed, så send dit CV og en motiveret ansøgning til mads.skovsgaard@brpsystems.com. Vedhæft gerne referencer til tidligere arbejdsgivere m.m. Vi glæder os til at høre fra dig.

TILTRÆDELSE HURTIGST MULIGT

OM SPORT SOLUTION / BRP SYSTEMS

Vi er 15 medarbejdere i Danmark, der udvikler og leverer digitale SaaS-løsninger til fitness- og idrætsbranchen i Danmark, Sverige, Norge, Finland, Tyskland og Storbritannien. Vi er en del af BRP Systems-gruppen, der er førende på det nordiske marked, og som ser et stort potentiale i udlandet i fremtiden. Det europæiske marked er enormt med over 65 millioner medlemmer fordelt på 62.000 klubber. Markedet vokser løbende som en naturlig konsekvens af den stigende interesse for sundhed og træning i samfundet – og du kan komme med på rejsen.